

## Providence En Español

Publicado el 04-07-2006

### Domestic Bank aumenta compromiso para participantes de Seminario Financiero

Roberto Taboada

[RTaboada@ProvidenceEnEspanol.com](mailto:RTaboada@ProvidenceEnEspanol.com)

Providence en Español

A tan sólo días de una conferencia de prensa sobre el crecimiento de las empresas de dueños hispanos, una entidad de negocios ha anunciado que aumentará su compromiso de asistencia con los participantes de su seminario financiero.

Los datos del informe del Censo Económico de los Estados Unidos indican que Rhode Island fue uno de los estados con más crecimiento de empresas de dueños hispanos entre 1.997 y 2.002. Sólo Nueva York tuvo un crecimiento más alto, pero resulta una ventaja mínima de 57% comparado con el 56% de los estados de Rhode Island y Georgia.

En el mes de enero, la Asociación de Comerciantes de Providence anunció de una inversión de hasta 60 mil dólares para los comerciantes que completen 4 de las 6 sesiones sobre procedimientos financieros, resultado del contacto entre representantes de Domestic Bank y la necesidad de que exista un programa de instrucción financiera para adultos.

Esta semana, Domestic Bank anunció hoy que aumentará a 100 mil dólares el monto de la asistencia ofrecida para los participantes de sus seminarios gratuitos de educación financiera.

Ya que contar con una educación financiera puede marcar la diferencia entre la libertad económica y un demoleador endeudamiento, el anuncio es más que una buena noticia. Con la finalidad de enfrentar la creciente necesidad de conocimientos financieros en la comunidad latina local, Domestic Bank ha unido fuerzas con líderes de la comunidad negociante de Providence y ofrecer una serie de seminarios financieros bilingües.

“Domestic Bank está encantado de ofrecer a los participantes del seminario hasta 100 mil dólares en asistencia financiera para cubrir los gastos de cierre, incurridos en préstamos para vivienda”, expresó el Vicepresidente Ejecutivo, Craig Baker. “No hay nada que nos satisfaga tanto como ayudar a los habitantes de Rhode Island a hacer realidad sus sueños de tener casa propia”.

Los seminarios serán gratuitos y abiertos al público en general, los miércoles por la tarde, de 5 a 8 p.m., empezando el 3 de mayo próximo. Los seminarios tomarán lugar en el local de Casey Family Services en Providence.

#### MÁS SOBRE LOS SEMINARIOS

Impartidos por profesionales calificados y diseñados para proporcionar una ventaja a los diversos participantes, sin importar sus metas financieras o la existencia de conocimientos previos, la serie incluirá lo siguiente:

- Transacciones Bancarias Básicas (Partes I y II), ofrecerá un plan de acción detallado y básico para manejar las finanzas personales, y alcanzar metas a largo plazo; pago de las cuentas ordinarias, realización de compras, los beneficios de tener una cuenta corriente, y de ahorros. El segundo seminario acabará con el “misterio” detrás del mantenimiento de un presupuesto balanceado, y pondrá a los participantes en el camino del éxito financiero.
- Propiedad de una Vivienda explorará las herramientas necesarias para alcanzar el sueño americano de tener casa propia, desde lo que usted puede pagar y trabajar con un agente de bienes raíces, hasta la aprobación previa de un préstamo, y la elección del financiamiento que se adecue a su presupuesto.
- Propiedad Comercial ayudará a los participantes a navegar por el proceso, posiblemente confuso, de comprar una propiedad para establecer en ella un negocio. Este seminario cubrirá los aspectos financieros y legales que deberán tomarse en cuenta al momento de comprar una propiedad comercial, y consejos prácticos con

instrucciones detalladas de cómo llevar a cabo ciertas actividades.

- Pequeños Negocios (Partes I y II), pondrá en claro la importancia de tener un plan sólido de negocios, las diferentes estructuras y aspectos legales que son cruciales para formar un negocio. La Parte II ayudará a los propietarios de negocios a empezar con buen pie y limitar los riesgos potenciales envueltos en tan emocionante empresa.

El programa será llevado a la comunidad por Domestic Bank en colaboración con el Community College of Rhode Island, el Greater Providence Merchants Association, Rhode Island Department of Economic Development, Rhode Island Office of Secretary of State, Credit Information Bureau of Rhode Island, y Milenio Real Estate Group, entre otros.

Para obtener más información sobre los seminarios o para inscribirse por adelantado, puede llamar al Domestic Bank, al teléfono 1 (800) 398-8472.

Domestic Bank, fundado en 1961, proporciona servicios para negocios, consumidores, prestatarios, y ahorrantes. Durante más de 45 años, han crecido con una tradición de servicio, y al mismo tiempo, han expandido sus servicios para ofrecer programas amplios para las necesidades bancarias de sus clientes. Para más información sobre Domestic Bank, puede visitar su sitio en Internet: [www.domestic.com](http://www.domestic.com).